

臺中市不動產仲介經紀商業同業公會 函

會 址：臺中市西區華美西街1段142號6樓-3
聯絡方式：(04)2311-6080
傳 真：(04)2311-6050
電子信箱：artpp.tc@msa.hinet.net

受文者：本會全體會員公司

發文日期：中華民國107年07月23日
發文字號：中市房仲商(107)字第106號
速別：
密等及解密條件或保密期限：普通
附件：活動報名表及位置圖與交通資訊表乙份

主旨：隨著時代與科技的演進，消費者不一樣了！要做好房仲工作，談判與行銷為廣大從業夥伴必備的兩大技能，為啟發廣大從業人員，同時藉由實際成交案例來教導同仁談判跟行銷的重要性，本會將於107年8月30日(星期四)下午2點假大墩文化中心演講廳，特邀 大師房屋信義敦南加盟營業處 翁志強處長蒞臨分享。歡迎會員公司及所屬同仁踴躍報名參加，請 查照。

說明：

一、依本會年度工作計畫辦理。

二、旨揭相關活動內容如下：

(一)主講人：翁志強 先生

講 題：談判 + 行銷 幫你創造高業績

經 歷：

- 1、千萬經紀人
- 2、第18屆金仲獎及評審團大獎雙冠王
- 3、台北市仲介公會 大安文山會長
- 4、現任 大師房屋信義敦南加盟營業處 處長

課程大綱：

- 1、行銷及談判的重要性
- 2、如何應用在房仲的工作環節

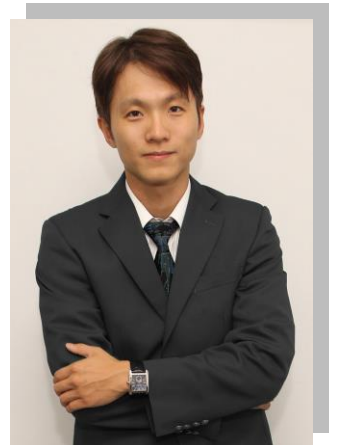
(二)講師相關簡經歷請詳見附件。

(三)活動日期：107年8月30日(星期四)

(四)活動時間：下午14:00~17:00(13:30開放進場)

(五)講座地點：大墩文化中心演講廳(地址：台中市西區英才路600號)

(六)報名時間：自即日起至107年8月24日止。



(七)報名方式：

1. 傳真報名：名額 120 位，請詳填附件之報名表後回傳公會秘書處，請務必來電確認。(傳真：04-23116050／電話：04-23116080)。

2. 網路報名：名額 300 位，請進入以下網址：



<https://goo.gl/forms/cFSzZKDm1oPddOhv1>

或掃瞄左方 QR code 詳填報名表完成報名動作後，請務必來電確認。

3. 本次場地容納總人數為 420 位，每家會員公司最多可 5 位參加，超過者本會視報名狀況依序候補。

(八)參加費用、繳費及取票方式：

1. 參加費用：

a. 本會會員公司所屬同仁每人 100 元。

b. 非會員每人 200 元

c. 未事先報名或活動當天至現場報名繳費者，每人費用 200 元

2. 持報名表至公會繳費取票。

3. 以預付儲值扣款至活動現場報到入場。

二、公會已開放繳納講座預付儲值(以千元為單位，預先匯款至公會帳戶，再依實際報名人數扣款)，已繳交講座預付儲值之會員公司如採用網路報名，報名後請來電確認。傳真報名者請將附件之報名表填妥後傳真至本會(FAX：04-23116050)並來電確認。扣款順序將依傳真順序扣款。(因名額有限，若您有繳交預付，但已額滿時，請注意將無法再進行扣款、並且無法參與講座，故請務必來電確認。)

● 公會預付儲值：

● 銀行代號：822 帳號：288540392809

● 中國信託銀行中港分行

● 戶名：臺中市不動產仲介經紀商業同業公會

● 匯款或轉帳者後煩請將匯款單據或明細表，填寫繳費項目、經紀公司名稱、姓名、電話等資料回傳公會。

三、因應場地租借方要求，且為避免造成場地及週遭環境清潔不易，請自行攜帶水瓶，不要攜帶食物、飲料進場！造成不便，敬請見諒。

正本：本會全體會員公司

副本

理事長 吳本源

報名日期	年 月 日				
公司名稱 【經紀業名稱】	(勿填加盟店名)				
公司 所屬區域	☐ 山線區 ☐ 海線區 ☐ 大屯區 ☐ 雅潭區 ☐ 太平區 ☐ 中西區 ☐ 東南區 ☐ 北 區 ☐ 北屯區 ☐ 西屯區 ☐ 南屯區 ☐ 彰化縣 ☐ 南投縣 ☐ 苗栗縣 ☐ 其他				
報名參加者	1.	2.	3.	4.	5.
備註欄					
聯絡人	電話		傳真		
繳款方式	☐ 至公會繳款 ☐ 預付儲值		繳費日期		
★請注意： 1. 每家會員公司最多可 5 位，第 6 位起請填備註欄。 2. 請詳填後，請回傳至公會報名，傳真：04-23116050，謝謝。 3. 報名時間：自即日起至 107 年 8 月 24 日止。					

名額有限，請速報名！

活動位置圖：



✓自行開車

- ▶ 由中山高速公路中港交流道下匝道→臺灣大道→右轉英才路
- ▶ 由中山高速公路南屯交流道下匝道→五權西路→左轉向上路→右轉英才路
- ▶ 由中二高 203Km 處快官交流道下匝道→中彰快速道路五權西路出口→左轉向上路→右轉英才路
- ▶ 由中彰快速道路→下五權西路出口→左轉向上路→右轉英才路
- ▶ 由中投快速道路→下五權南路出口→接五權路→左轉英才路

✓搭公車

請使用本市公車動態資訊網

請多共乘或使用大眾運輸工具

公會講堂

case study & marketing



網路報名

從實際成交案例來分享
談判與行銷的重要性

演講大綱：
行銷及談判的重要性
如何應用在房仲的工作環節

8/30
(四)
14:00~17:00

講題：
談判 + 行銷
幫你創造高業績

講師
翁志強 先生

地點
大墩文化中心
演講廳

千萬經紀人
第18屆金仲獎及評審團大獎雙冠王
北市仲介公會 大安文山會長
現任 大師房屋信義敦南加盟營業處 處長

地點：大墩文化中心演講廳(台中市西區英才路600號)
 報名：
即日起至8/24止，採網路或傳真報名，相關報名訊息
請見公會官網之「訊息公告」或發文。
 費用：會員公司100元 / 非會員200元 / 未事先報名或
活動當天到場報名繳費者200元

臺中市不動產仲介經紀商業同業公會

www.tchouse.com.tw

會址：臺中市西區華美西街一段142號6樓之3 電話：04-23116080 / 傳真：04-23116050